



N & R
Group
Divisione Sviluppo

Area Veneto:
Via Bosco S. Giorgio, 1
35010 S. Giorgio Pertiche - PD

Friuli Venezia Giulia:
Via Cividina, s/n
33030 Martignacco - UD

Via Bassa II, 66/A
35011 Fiumicello di
Campodarsego - PD

Liguria e Toscana:
Centri di assistenza
autorizzati (loro sedi)

divisione commerciale:
tel. +39 049 920 19 35 - fax +39 049 921 64 84
<http://www.arpro.it> e-mail: commerciale@arpro.it



**Soluzioni
Gestionali**

Alla C.A. Responsabile

Arpro Contratti Area Commerciale

Arpro
ideato per le
Piattaforme:



Windows 7



Microsoft
Office



Microsoft
SQL Server



Linux

Con il contributo di:

N&R - Padova
N&R - Udine
N&R - La Spezia

Soluzione integrativa alla piattaforma gestionale Arpro per la gestione del rapporto contrattuale e clientelare, relativamente alla fornitura di servizi e/o attrezzature, di attività più in generale.

Area Commerciale una soluzione integrativa nel programma Arpro Contratti per gestire e schedulare le attività dell'area commerciale aziendale.

La propria rete agenti potrà utilizzare un sistema semplice ma efficace per gestire i dati anagrafici di aziende contattate e/o di clienti maturati, avrà a disposizione dei campi di ricerca e statistica, potrà disporre di campi data per schedulare incontri pianificati o concordati.



Le più semplici ed economiche soluzioni gestionali per l'azienda e il professionista:

Arpro, ... Tesoreria, ... Contabilità Analitica, ... Produzione, ... Commesse Cliente, ...



N & R
Group
Divisione Sviluppo

Area Veneto:
Via Bosco S. Giorgio, 1
35010 S. Giorgio Pertiche - PD

Friuli Venezia Giulia:
Via Cividina, s/n
33030 Martignacco - UD

Via Bassa II, 66/A
35011 Fiumicello di
Campodarsego - PD

Liguria e Toscana:
Centri di assistenza
autorizzati (loro sedi)

divisione commerciale:
tel. +39 049 920 19 35 - fax +39 049 921 64 84
<http://www.arpro.it> e-mail: commerciale@arpro.it



**Soluzioni
Gestionali**

Ogni Vostro agente potrà quindi utilizzare questa parte applicativa, disporrà dei suoi dati clientelari e della gestione degli appuntamenti (planing), diversa da altri colleghi. Attraverso un sistema guidato e controllato sarà possibile periodicamente copiare e trasferire questi dati nel sistema gestionale aziendale, a mezzo collegamento rete o mail (in remoto).

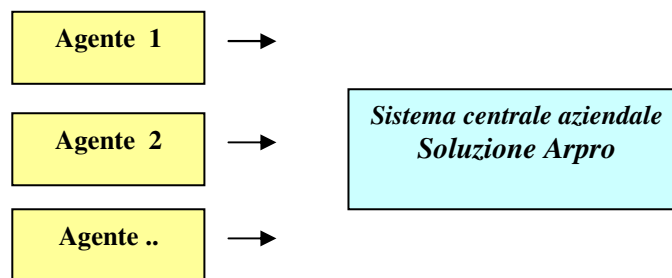
L'azienda disporrà del patrimonio commerciale aggiornato relativo a tutti gli agenti, alle attività che singolarmente vengono svolte e/o pianificate da questi ultimi e più in generale a tutti i dati commerciali.

Arpro
ideato per le
Piattaforme:

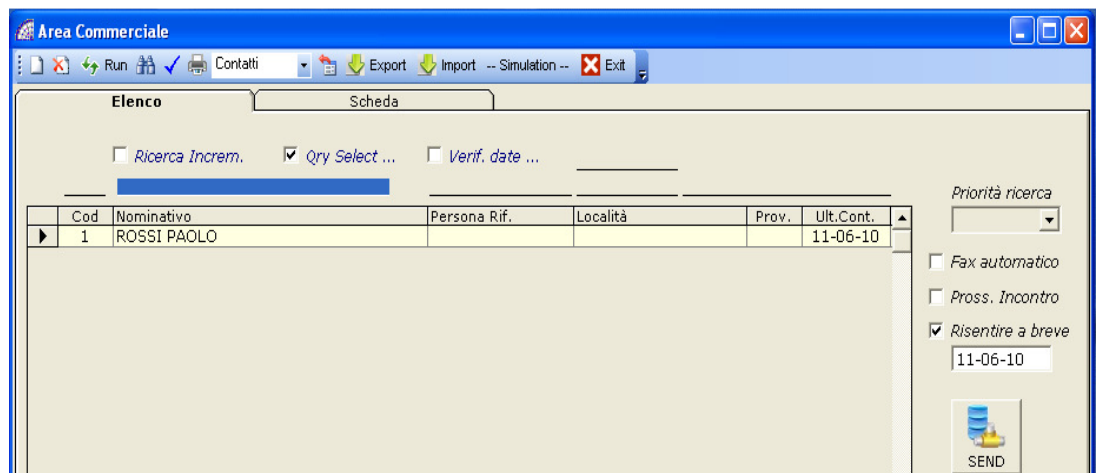


Con il contributo di:

N&R - Padova
N&R - Udine
N&R - La Spezia



Area Commerciale mette a disposizione un tool per creare nell'anagrafica clienti del gestionale Arpro un contatto divenuto cliente, a cui potrà seguire una fornitura ed una conseguente fatturazione. Un sistema che lega la piattaforma contratti al sistema gestionale.



Nella speranza di averVi fornito informazioni sufficienti per la Vostra valutazione commerciale e comunque a disposizione per ulteriori necessità, con l'occasione Vi porgo i nostri cordiali saluti.

N & R
div. commerciale

Le più semplici ed economiche soluzioni gestionali per l'azienda e il professionista:
Arpro, ... Tesoreria, ... Contabilità Analitica, ... Produzione, ... Commesse Cliente, ...